



SAARLAND
OFFENSIVE FÜR
GRÜNDER



HANDBUCH FÜR EXISTENZGRÜNDER

gruenden.saarland

Werden Sie Ihr eigener Chef!

Liebe Existenzgründerinnen und Existenzgründer,

Sie haben eine Geschäftsidee, wissen aber nicht, wie Sie Ihr Vorhaben am besten in die Tat umsetzen können? Unser Experten-Netzwerk der Saarland Offensive für Gründer (SOG) steht Ihnen während des Gründungsprozesses und in den ersten Geschäftsjahren bei allen Fragen und Herausforderungen zur Seite: vom Businessplan über Rechts- und Finanzierungsfragen bis hin zu Marketing und Vertrieb.

Ob Handel, Dienstleistung, Handwerk, Kreativwirtschaft oder Industrie – für jede Branche gibt es bei der Saarland Offensive für Gründer Expertinnen und Experten, die Ihnen helfen, Ihre Gründung zum Erfolg zu führen. Zudem unterstützt die SOG verschiedene Gruppen, wie z. B. Migranten, mit speziellen Angeboten.

Neben Neugründungen von Unternehmen muss aber auch die Fortführung bereits am Markt stehender Unternehmen gesichert werden, was für die Wirtschaft in unserer Region von großer

Bedeutung ist. Deshalb steht Ihnen die SOG rund um das wichtige Thema Unternehmensnachfolge, welches eine Alternative zur klassischen Neugründung darstellt, ebenso zur Seite.

Dieses Handbuch bündelt alle Unterstützungsmöglichkeiten, Anlaufstellen sowie fachliche Informationen und bietet Ihnen einen Überblick darüber, worauf Sie achten sollten, um sich mit Ihrer Idee erfolgreich am Markt zu positionieren.

Werden Sie Ihr/e eigene/r Chef/in!
Ich wünsche Ihnen viel Erfolg!

Ihre Anke Rehlinger

Ministerin für Wirtschaft, Arbeit,
Energie und Verkehr



Anke Rehlinger, Ministerin für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr



Besuchen Sie unsere
Website unter
gruenden.saarland



... oder besuchen Sie
uns auf Facebook unter
[www.facebook.com/
gruenden.saarland](https://www.facebook.com/gruenden.saarland)

Inhaltsverzeichnis



Immer das große Ziel vor Augen – wir helfen Ihnen, stets den Überblick zu behalten! Die Saarland Offensive für Gründer (SOG) berät und unterstützt Existenzgründer im Saarland.

Von der Vorstellung verschiedener Gründungsarten bis hin zum richtigen Ansprechpartner gibt Ihnen dieses Handbuch die entscheidenden Tipps.



Die Saarland Offensive für Gründer (SOG)

Wer steckt dahinter?.....	S. 4
Was macht die SOG?.....	S. 7

Ihr Sprung in die Selbstständigkeit

Welche Gründungsform ist die richtige für Sie?.....	S. 10
<i>Neugründung, Unternehmensnachfolge, Franchising</i>	
Welche Finanzierungsmöglichkeiten haben Sie?.....	S. 14
<i>Darlehen, Beteiligungen, Bürgschaften und Zuschüsse</i>	
Welche Rechtsform soll Ihr Unternehmen haben?.....	S. 22
<i>Ansprechpartner bei rechtlichen Fragen</i>	
Welches Know-how brauchen Sie für Ihre Gründung?.....	S. 24
<i>Qualifizierungs- und Beratungsangebote</i>	
Wo soll Ihr Geschäftssitz sein?.....	S. 38
<i>Bezahlbarer Raum für Ihre Ideen</i>	
Wie erstellen Sie Ihren Businessplan?.....	S. 40
<i>Aufbau und Vorgehensweise</i>	

Von anderen lernen

Erfolgreiche Gründer geben Tipps.....	S. 44
---------------------------------------	-------

Gründungsberatung

Wer ist der richtige Ansprechpartner für Sie?.....	S. 52
--	-------

Stichwortverzeichnis.....	S. 80
---------------------------	-------

Die Saarland Offensive für Gründer (SOG)

Saarland Offensive für Gründer – Wer steckt dahinter?

Die Saarland Offensive für Gründer (SOG) ist ein über Jahre gewachsenes regionales Netzwerk, dem alle in der Gründungsförderung aktiven Kräfte des Saarlandes angehören. Dazu zählen neben dem Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr beispielsweise die Industrie- und Handelskammer Saarland (IHK), die Handwerkskammer des Saarlandes (HWK), die Saarländische Investitionskreditbank (SIKB), saaris – saarland.innova-

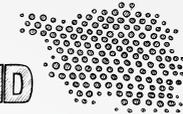
tion&standort e.V., die Hochschulen, die regionalen Wirtschaftsförderer, die Steuerberaterkammer sowie weitere Partner. Koordiniert wird die SOG über das Wirtschaftsministerium. Als zentrale Anlaufstelle ist es unter anderem verantwortlich für Initiativen im Bereich Gründungspolitik, für die Berater-Shops, die Gründungskampagnen des Netzwerks, die Gründermesse und weitere Veranstaltungen.



Besuchen Sie unsere Website unter gruenden.saarland



• Ministerium für
Wirtschaft, Arbeit
Energie und Verkehr



regionale Wirtschaftsförderer

Gründermesse

Infoveranstaltungen



Handwerkskammer
des Saarlandes

Berater-Shops



Hochschule für
Technik und Wirtschaft
des Saarlandes



Saarland



UNIVERSITÄT
DES
SAARLANDES



Was macht die **Saarland Offensive** für Gründer?



Unser Ziel ist Ihr Erfolg!

Die Netzwerkpartner der SOG bieten Ihnen ein umfassendes Angebot an Informationen, Beratung, Förderung, Qualifizierung und Finanzierungsmöglichkeiten. Sie können die Angebote gezielt Ihren Bedürfnissen entsprechend nutzen oder sich von einem SOG-Gründungslotsen von Anfang an auf Ihrem Weg in die Selbstständigkeit begleiten lassen. Die Lotsen helfen Ihnen dabei, die Chancen Ihrer Geschäftsidee am Markt zu bewerten, die passende Gründungsform zu wählen, sich zu qualifizieren, Anträge zu stellen und die notwendige Finanzierung aufzubringen.

Die Hilfestellung der SOG endet aber nicht mit dem Tag Ihrer Gründung. Auch in der Wachstumsphase sind die

Netzwerkpartner für Sie da und begleiten Sie bei wichtigen unternehmerischen Weichenstellungen. Und wenn Sie irgendwann in Rente gehen möchten, hilft Ihnen die SOG dabei, einen geeigneten Nachfolger oder eine Nachfolgerin zu finden und begleitet Sie bei der Übergabe.

Der SOG gehören alle bedeutsamen Institutionen und Organisationen aus dem Bereich der Gründungsförderung im Saarland an.



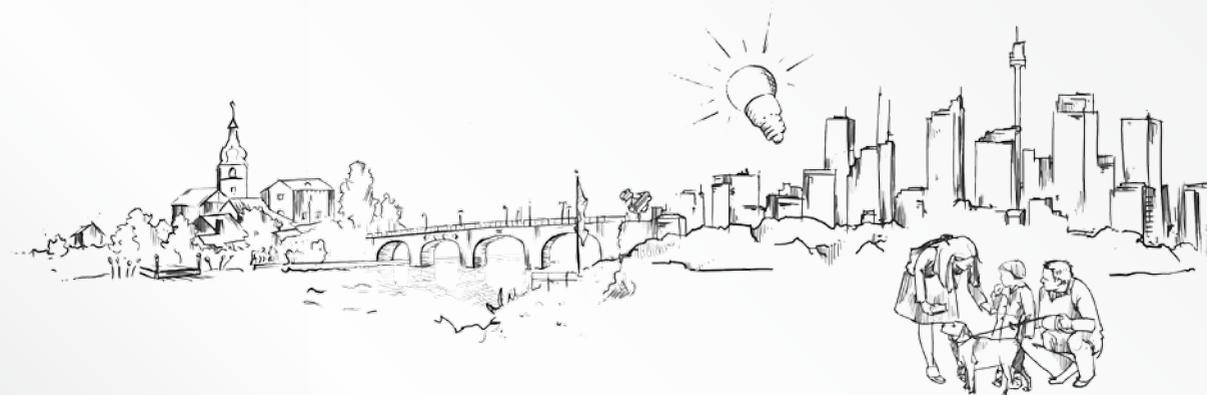
Eine Liste unserer Partner finden Sie auf unserer Website gruenden.saarland



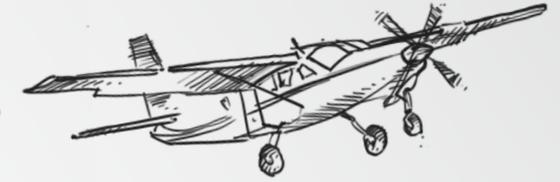
Ihr Sprung in die Selbstständigkeit



Damit Ihre Existenzgründung ein Erfolg wird, brauchen Sie vor allem eins: Eine gute Vorbereitung! Bei der Saarland Offensive für Gründer erhalten Sie alle gründungsrelevanten Informationen. Gemeinsam mit Ihnen erstellen unsere Expertinnen und Experten einen realitätsnahen und möglichst detaillierten Plan für Ihr Vorgehen. So minimieren Sie Ihr Risiko und maximieren Ihre Erfolgchancen. Die Saarland Offensive für Gründer begleitet Sie auf Ihrem Weg!



Welche Gründungsform ist die richtige für Sie?



Als Gründer bauen Sie nicht notwendigerweise ein komplett neues Unternehmen auf. Auch Unternehmensnachfolge und Franchising fallen unter den Gründungsbegriff. Jede Art der Gründung hat ihre Vor- und Nachteile. Wichtig ist, dass Ihre Gründung optimal zu Ihnen passt.

Neugründung

Die Neugründung ist die häufigste Form der Existenzgründung. Dabei müssen Sie vom Mitarbeiterteam über die Lieferanten bis hin zum Kundenstamm alles neu aufbauen. Deshalb sollten Sie zunächst den Markt beobachten und bewerten, um herauszufinden, welche Chancen Sie mit Ihrem Angebot haben.

Bei sorgfältiger Planung und Vorbereitung lohnt es sich, das Risiko einzugehen. Hilfe bekommen Sie bei dem für Sie zuständigen Gründungslotsen.

Die Kontakte stehen in der Übersicht ab Seite 52.

Unternehmensnachfolge

In den kommenden Jahren werden jährlich bis zu 1.200 Unternehmer einen motivierten Nachfolger oder eine Nachfolgerin suchen. Bei der Suche nach einem passenden Unternehmen oder einem Übernehmer berät und begleitet Sie die Saarland Offensive für Gründer (SOG). Auf den Internet-Portalen „Unternehmensbörse SaarLorLux“ und „nexit-chance“ können Sie auch selbst nach einem geeigneten Unternehmen suchen oder einen Nachfolger für Ihren Betrieb finden.

Haben Sie Ihr Wunschunternehmen gefunden, gilt es zu überprüfen, ob es zu Ihnen passt und wie sein Wert zu veranschlagen ist. Hier ist es von Vorteil, beispielsweise bei der Erstellung einer betriebswirtschaftlichen Unternehmensbewertung (Due Diligence), Steuerberater

oder Wirtschaftsprüfer einzubeziehen. Eine Beratung zur Erstellung eines Übergabefahrplans kann bezuschusst werden. Hilfreich bei einer Unternehmensnachfolge sind neben dem Wirtschaftsministerium vor allem die SOG-Partner IHK, HWK, saaris, die Steuerberater- und Wirtschaftsprüferkammer sowie die SIKB. So bietet beispielsweise die SIKB spezielle Beratungen und Förderprodukte zur Unternehmensnachfolge an.

Koordinierungsstelle FEBU

Die Saarland Offensive für Gründer hat mit der Koordinierungsstelle FEBU Unterstützung beim Thema Unternehmensnachfolge bekommen. Die Stelle wurde bei der SIKB angesiedelt und wird vom Wirtschaftsministerium im Rahmen des

saarländischen EFRE-Programms mit Unterstützung durch die EU für zwei Jahre finanziert. Die Anlaufstelle ergänzt das vorhandene Angebot zum Beispiel durch spezielle Informationsvermittlung zwischen Übergeber und Nachfolger. Sie begleitet als zentrale und neutrale Stelle den Übernahmeprozess im Sinne beider Seiten. Sie spricht insbesondere landesweit potenzielle Übergeber und Übernehmer aktiv an und sensibilisiert diese unter anderem in Form von Veranstaltungen und Workshops für Fragen der Nachfolge. Sie arbeitet mit den SOG-Netzwerkpartnern eng zusammen und stellt gezielt Kontakt her.



Informieren Sie sich unter
www.sikb.de/
febu-koordinierungsstelle

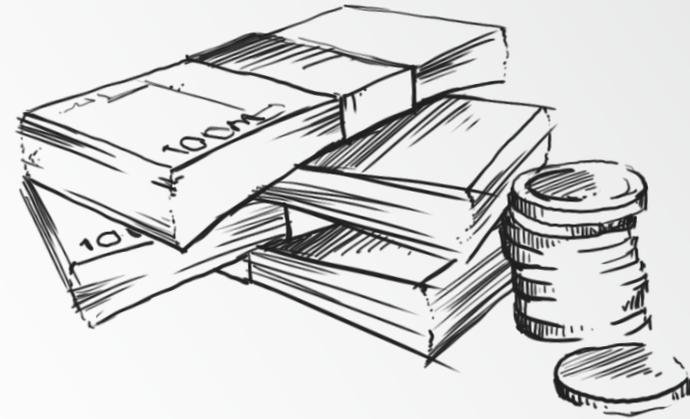
Franchising

Beim Franchising erwerben Sie das Recht, sich mit einem andernorts am Markt bereits eingeführten Geschäftskonzept selbstständig zu machen. So werden Sie zum Franchisenehmer. Das hat den Vorteil, dass Sie mit einem bekannten Markennamen werben können. Dennoch sollten Sie das notwendige Know-how nicht unterschätzen. Die SOG bietet deshalb auch in diesem Bereich zahlreiche Beratungsangebote, damit die Gründung gelingt.

Informieren Sie sich unter
www.franchiseverband.com



Welche **Finanzierungs-** **möglichkeiten** haben Sie?



Ihre Gründung kann auf vielfältige Weise von Finanzinstituten und der öffentlichen Hand unterstützt werden. Es gibt Gründungsdarlehen mit langen Laufzeiten und niedrigen Zinsen, Beteiligungsprogramme, Bürgschaften und Zuschüsse, die an bestimmte Voraussetzungen gebunden sind.

***Doch am Anfang steht der Kassensturz:
Wie viel Eigenkapital haben Sie?
Welche Sicherheiten haben Sie?
Wie hoch ist Ihr Finanzierungsbedarf?***

Öffentliche Förderdarlehen

Als Neugründer, in den ersten Betriebsjahren oder als finanzieller Teilhaber eines Unternehmens können Sie Förderdarlehen der öffentlichen Hand in Anspruch nehmen. Diese zeichnen sich durch günstige Zinssätze, lange Laufzeiten und tilgungsfreie Anlaufjahre aus.

Die Saarländische Investitionskreditbank (SIKB) ist Finanzierungspartner Ihrer Hausbank und regionaler Partner der Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW).

Ziel ist es, die für das Vorhaben passenden Förderbausteine auszuwählen und Ihnen eine individuelle, optimierte Finanzierungsstruktur anzubieten.

Lassen Sie sich frühzeitig beraten, da Fördermittel vor Vorhabenbeginn zu beantragen sind.

(Kontakt siehe Seite 62/63)
www.sikb.de



Bürgschaften

Sie brauchen eine Bürgschaft für Ihr Gründungsvorhaben? Wenn in Ihrem Verwandten- oder Bekanntenkreis niemand eine von Ihrer Hausbank akzeptierte Bürgschaft übernehmen kann, hilft möglicherweise die Bürgschaftsbank Saarland weiter. Sie gewährt Bürgschaften bis zu 1,25 Mio. Euro für Vorhaben im Saarland. Abgedeckt werden bis zu 80 Prozent eines Ausfalls an Kapital und Zinsen.

Informieren Sie sich über die Voraussetzungen bei der Bürgschaftsbank Saarland (Kontakt siehe Seite 64/65) www.bbs-saar.de



Auch das Land gewährt unter bestimmten Voraussetzungen Bürgschaften zur Besicherung von Krediten für Vorhaben, die zur Verbesserung der Wirtschaftsstruktur des Saarlandes beitragen.

Dabei ist die Schaffung neuer und die Erhaltung bestehender Arbeits- und Ausbildungsplätze von besonderer Bedeutung.

Auskunft gibt Ihnen das Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr.

(Kontakt siehe Seite 62/63) www.wirtschaft.saarland.de

Zuschüsse

Ihr Unternehmen generiert seinen Umsatz auch überregional? Dann haben Sie die Möglichkeit, Investitionszuschüsse zu erhalten. Förderfähig sind arbeitsplatzschaffende oder arbeitsplatzsichernde Maßnahmen und die damit verbundenen Anschaffungs- und Herstellungskosten von Wirtschaftsgütern. Nähere Informationen erhalten Sie beim Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr.

(Kontakt siehe Seite 62/63) www.wirtschaft.saarland.de

Neugegründete innovative Unternehmen können für Forschungs- und Entwicklungsvorhaben sowie für die Neueinstellung von Personal im Bereich „Forschung und Entwicklung“ Zuschüsse erhalten. Informationen hierzu erhalten Sie bei der Staatskanzlei des Saarlandes.

(Kontakt siehe Seite 62/63) www.staatskanzlei.saarland.de

Mikromezzaninfonds

Zu geringes Eigenkapital ist gerade für sehr kleine Unternehmen und im Gründungsbereich oftmals ein Hindernis beim Zugang zu Kreditfinanzierungen. Mit den stillen Beteiligungen des Mikromezzaninfonds können Sie Ihr Unternehmen auf eine solide Basis stellen und die Bonität Ihres Unternehmens verbessern. Ausgereicht werden die stillen Beteiligungen im Saarland über die Saarländische Kapitalbeteiligungsgesellschaft mbH (KBG). Der Mikromezzaninfonds wird aus Mitteln des Europäischen Sozialfonds (ESF) und des ERP-Sondervermögens (ERP-SV) finanziert.



www.kbg-saar.de

Crowdfunding

Beim Crowdfunding werden Geldgeber für Unternehmen und Projekte in der Regel über das Internet gesucht. Über Vorverkäufe, Spenden, Investitionen oder Kredite können Sie Gelder akquirieren, um Ihr Gründungsvorhaben umzusetzen. Eine Liste von Crowdfunding-Plattformen finden Sie beim Deutschen Crowdsourcing Verband.



www.germancrowdfunding.net

Gründung aus der Arbeitslosigkeit

Sie sind arbeitslos und wollen gründen? Auch hier gibt es spezielle Förderprogramme, die den Start in die Selbstständigkeit leichter machen.

Dazu berät Sie die Bundesagentur für Arbeit Regionaldirektion Rheinland-Pfalz-Saarland (Kontakt siehe Seite 58/59)

KontaktPlus – Service für Gründung und Mittelstand

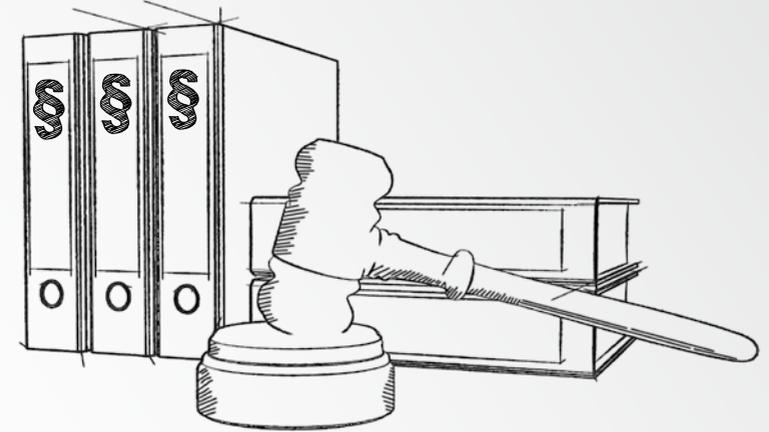
Wenn Sie nicht sicher sind, wer für Ihre Gründungsidee und Ihre Branche der richtige Ansprechpartner ist, können Sie sich auch an die Servicestelle „KontaktPlus“ des Wirtschaftsministeriums wenden. Dort erhalten Sie eine individuelle Unterstützung und können so herausfinden, welche Optionen sich für Ihr Unternehmen eignen.

Den Kontakt finden Sie auf Seite 78/79.

Ausführliche Informationen zu den einzelnen Finanzierungsformen finden Sie auf unserer Website unter gruenden.saarland



Welche **Rechtsform** soll Ihr Unternehmen haben?



Bei der Wahl der Rechtsform sind vor allem wirtschaftliche und steuerliche Gesichtspunkte zu beachten.

Machen Sie sich zusammen mit einem oder mehreren Partnern selbstständig, entsteht eine Personen- oder Kapitalgesellschaft. Hier gibt es verschiedene Formen, die sich unter anderem hinsichtlich Haftung, Vertretungs- und Entscheidungsbefugnis unterscheiden.

Gewerbetreibende oder Freiberufler gründen in der Regel ein Einzelunternehmen, welches Gewerbetreibende beim Gewerbeamt und Freiberufler beim Finanzamt anmelden müssen.

Ansprechpartner bei Rechtsfragen

Informationen zu den verschiedenen Rechtsformen erhalten Sie bei IHK, HWK und der Steuerberaterkammer.

IHK
(Kontakt siehe Seite 52/53)
www.saarland.ihk.de

HWK
(Kontakt siehe Seite 54/55)
www.hwk-saarland.de



Steuerberaterkammer
(Kontakt siehe Seite 72/73)
www.stbk-saarland.de

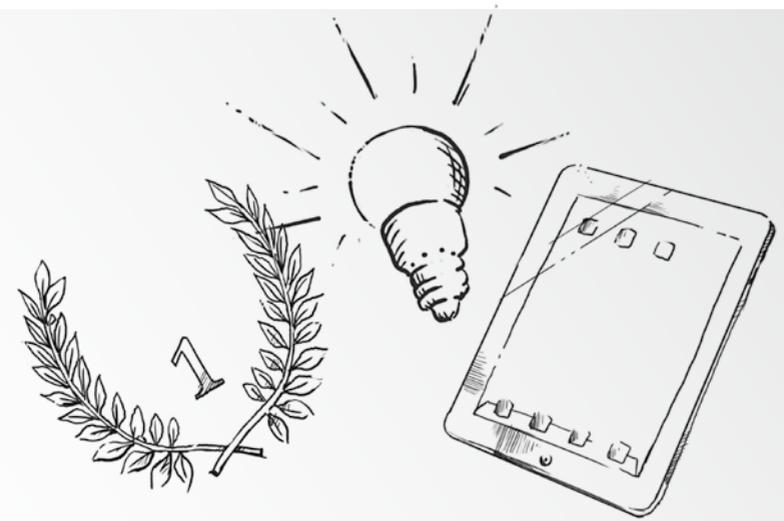
Auch die Notarkammer gibt Ihnen eine erste Auskunft und kann Sie an ein Notariat weiterleiten. Hier werden Sie dann beispielsweise bei der Wahl der Rechtsform oder der Gestaltung der dazugehörigen Gesellschafterverträge beraten.

Notarkammer
(Kontakt siehe Seite 72/73)
www.notare-saarland.de



Basisinformationen zu Rechtsformen finden Sie unter gruenden.saarland

Welches **Know-how** brauchen Sie für Ihre Gründung?



Jede Gründung ist anders, und jeder Gründer bringt einen anderen Hintergrund mit.

Um auf Ihre individuellen Bedürfnisse und Qualifikationen einzugehen, bietet Ihnen die SOG neben der persönlichen Beratung ein vielfältiges Informations- und Qualifizierungsangebot. Es reicht von Workshops über Vorträge und Networking-Veranstaltungen bis hin zur Gründermesse.

Qualifizierungs- und Beratungsangebote

Bei diesen Veranstaltungen wird Ihnen das nötige Know-how vermittelt, und Sie können sich mit anderen Gründerinnen und Gründern vernetzen. Von der Erstellung Ihres Businessplans über den Aufbau des Rechnungswesens bis hin zum Marketing – zu vielfältigen Fragestellungen können Sie eine Veranstaltung oder ein Seminar besuchen. Viele Angebote sind kostenfrei.

Auf den folgenden Seiten erhalten Sie einen Überblick über wichtige Qualifizierungs- und Beratungsangebote. Die genannten Ansprechpartner und die SOG-Gründungslotsen sind Ihnen gerne behilflich, das für Sie richtige Seminar, den passenden Lehrgang oder die geeignete Veranstaltung zu finden. Eine Datenbank zum Thema Gründerqualifizierung finden Sie auch auf der SOG-Website gruenden.saarland/gruenderqualifizierung



Eine erste Orientierung – der Berater-Shop

Eine erste unverbindliche und kostenfreie Einschätzung Ihrer Gründungsidee bekommen Sie bei den etwa drei Mal jährlich stattfindenden SOG-Berater-Shops. Dabei stehen Experten der SOG einen Nachmittag lang für Orientierungsgespräche bereit. 20 Minuten sind jeweils für eine Beratung angesetzt, wobei Sie sich je nach Interessenschwerpunkt im Vorfeld einen Beratungsplan zusammenstellen und Gespräche mit

mehreren Beratern führen können. Der Berater-Shop findet im Wirtschaftsministerium statt.



Termine und Anmeldeöglichkeiten finden Sie im Internet unter gruenden.saarland und auf www.facebook.de/gruenden.saarland

Informationen kompakt an einem Tag – die Gründermesse

Die Gründermesse findet rund alle zwei Jahre in Saarbrücken statt, der Eintritt ist frei. Hier präsentieren sich alle Part-

ner des SOG-Netzwerks. Die Besucherinnen und Besucher erhalten kompetente Beratung rund um das Thema Gründung, können sich Fachvorträge anhören und sich von bekannten Gastrednern inspirieren lassen. Zudem bietet die Messe die Möglichkeit, andere Gründungsinteressierte sowie bereits erfolgreiche Gründerinnen und Gründer kennenzulernen und von deren Erfahrungen zu profitieren.



Den Messetermin finden Sie im Netz unter gruenden.saarland und auf www.facebook.com/gruenden.saarland

Speziell für Frauen – Unternehmerinnen-Treff Saar/Gründerinnentag

Erfolgsrezepte müssen nicht geheim bleiben, Fehler nicht zweimal gemacht werden – damit Sie von anderen lernen oder Ihr Wissen weitergeben können, veranstaltet

das Wirtschaftsministerium zweimal im Jahr den Unternehmerinnen-Treff Saar und alle zwei Jahre den Gründerinnentag. Hier hören Sie interessante Fachvorträge und haben die Möglichkeit, sich beim Netzwerken auszutauschen.



Termine und Anmeldeöglichkeiten finden Sie im Internet unter gruenden.saarland und auf www.facebook.com/gruenden.saarland

FiB

Seit Anfang 2017 widmet sich zudem die vom Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr geförderte Netzwerkstelle Frauen im Beruf „FiB“ mit einem eigenen Teilprojekt der Steigerung der Gründungsaktivitäten durch Frauen.



Weitere Infos, alle Angebote sowie den Kontakt finden Sie unter folgendem Link: www.arbeitskammer.de/ak-themenportale/frauen-im-beruf/netzwerkstelle-frauen-im-beruf.html

Angebote der Industrie- und Handelskammer (IHK)

Gründerinnen und Gründer in den Bereichen Industrie, Handel und Dienstleistung erhalten auf sie zugeschnittene Informationen im Gründerzentrum der IHK Saarland. Neben einem kostenlosen Startpaket mit vielfältigen Informationen haben Sie die Möglichkeit, die Infotage für Existenzgründer, die Existenzgründungsseminare und die Veranstaltungsreihe „Fit für ...“ zu besuchen. Im Mittelpunkt stehen dabei Themen rund um die Unternehmensführung, Finanzierung und Organisation. Die IHK unterstützt auch den Austausch und die Vernetzung mit anderen Unternehmerinnen und Unternehmern.



(Kontakt siehe Seite 52/53)
www.saarland.ihk.de

Angebote der Handwerkskammer (HWK)

Die Handwerkskammer des Saarlandes bietet Lehrgänge an, die sich insbesondere an Gründerinnen und Gründer aus dem Handwerk richten, die ihr kaufmännisches Wissen vertiefen wollen. Diese Lehrgänge werden von der Saarländischen Investitionskreditbank (SIKB) als förderfähig anerkannt. Auch Intensivseminare zu den Themen Existenzsicherung und Unternehmensführung bereiten auf die Unternehmerrolle vor. Meister sowie Fach- und Führungskräfte haben darüber hinaus die Möglichkeit, sich nicht nur zum geprüften Betriebswirt weiterzuqualifizieren, sondern auch die Option, den akademischen Abschluss Bachelor „Handwerksmanagement“ in Kooperation mit der Hochschule für Technik und Wirtschaft des Saarlandes zu erwerben.



(Kontakt siehe Seite 54/55)
www.hwk-saarland.de

Hilfe bei Genehmigungsverfahren: Der Einheitliche Ansprechpartner Saar

Der Einheitliche Ansprechpartner Saar (EA-Saar) hilft Ihnen bei allen Genehmigungsverfahren, die mit der Gründung oder Ausübung Ihres Gewerbebetriebes zu tun haben. Er leitet Ihr Anliegen an die zuständigen Stellen weiter, koordiniert die Abläufe, achtet auf Fristen und gibt den fertig bearbeiteten Vorgang an Sie zurück. Die gemeinsame Geschäftsstelle des EA-Saar bilden IHK und HWK.



EA-Saar
(Kontakte siehe Seite 54/55)
www.saarland.de/einheitlicher_ansprechpartner.htm

Steuerberaterkammer

In Zusammenarbeit mit der SOG bilden Mitglieder der Steuerberaterkammer und der Wirtschaftsprüferkammer einen Pool gründererfahrener Steuerberater und Wirtschaftsprüfer, die sich insbesondere mit betriebswirtschaftlichen Fragen in der Gründungs-, Fortführungs- und Übertragungsphase eines Unternehmens befassen. Das Erstkontaktgespräch bei diesen Steuerberatern und Wirtschaftsprüfern ist unentgeltlich.



(Kontakt siehe Seite 72/73)
www.stbk-saarland.de

Gründerberater

Die Interessengemeinschaft der Gründerberater im Saarland ist ein Zusammenschluss von selbstständigen saarländischen Unternehmensberatern mit dem Schwerpunkt Existenzgründung. Die Berater erarbeiten gemeinsam mit Ihnen Ihren Businessplan, ermitteln Ihren Finanzierungsbedarf und unterstützen Sie bei der Umsetzung Ihrer Geschäftsidee. Das Erstgespräch ist kostenfrei. Wenn Sie externe Berater in Anspruch nehmen, um sich im Vorfeld Ihrer Gründung, in den ersten zwei Jahren Ihrer Selbstständigkeit oder bei der Unternehmensübergabe beraten zu lassen, besteht die Möglichkeit, dass ein Teil der Beratungskosten bezuschusst wird.



(Kontakt siehe Seite 72/73)
www.existenzgruender-berater.de

Gründungen aus den Hochschulen: KWT und FITT

Die Kontaktstelle für Wissens- und Technologietransfer (KWT) der Universität des Saarlandes und das Institut für Technologietransfer an der Hochschule für Technik und Wirtschaft (FITT) unterstützen Wissenschaftler dabei, ihre Forschungsergebnisse und innovativen Ideen in Wirtschaftskraft umzusetzen. Um Gründer für diesen Schritt zu qualifizieren, können sie branchenorientierte Workshops oder spezielle Seminare besuchen. So bietet die Universität des Saarlandes ein zweisemestriges Studienangebot „Existenzgründung“ an, oder Sie können beispielsweise in realitätsnahen Gründerwettbewerben ein – zunächst fiktives – Unternehmen aufbauen. In den drei Starterzentren der Universität können Nachwuchs-Unternehmer zudem kostengünstig Büroräume und Infrastruktur mieten. Wegen ihres überzeugenden Förderkonzepts für Existenzgründer wurde die Universität des Saarlandes als eine von insgesamt sechs Hochschulen bundesweit vom Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie als „EXIST-Gründerhochschule“ ausgezeichnet. Mit dem neuen Förderprogramm SQUASH (Serviceangebot Qualifizierung und Bera-

tung von Unternehmensgründern aus saarländischen Hochschulen) wird zudem die Gründungsförderung an der Universität des Saarlandes und der Hochschule für Technik und Wirtschaft noch stärker vernetzt. Das Beratungs- und Qualifizierungsangebot richtet sich an Gründungswillige sowie an junge Gründer und begleitet sie von der Phase der Ideenfindung über die Startphase des Unternehmens bis hin zur Etablierung am Markt.



KWT
(Kontakt siehe Seite 58/59)
www.kwt-uni-saarland.de

FITT
(Kontakt siehe Seite 58/59)
www.fitt.de



Angebote von saaris – saarland. innovation&standort e. V.

saaris berät sowohl technologieorientierte Gründer als auch Gründer aus der gewerblichen Wirtschaft und den freien Berufen. Darüber hinaus wird das Programm „Förderung des unternehmerischen Know-hows“ für junge, neu gegründete Unternehmen von saaris als Regionalpartner betreut. Wenn Sie zur Erstellung oder Optimierung Ihres Gründungskonzeptes externe Berater hinzuziehen möchten, berät Sie saaris darüber, ob Sie zu diesem Zweck einen Zuschuss aus dem Beratungsprogramm des Saarlandes oder des Bundes erhalten könnten. Auch steht das Patent- und Markenzentrum von saaris für alle Fragen des gewerblichen Rechtsschutzes zur Verfügung.



(Kontakt siehe Seite 56/57)
www.saaris.de

Gründungslotse für die Kreativwirtschaft

Architekten, Designer, Musiker und andere Kreative finden im kreativzentrum.saar mit dem dortigen Gründungslotsen einen Ansprechpartner, der auf ihre Branchen spezialisiert ist. Auch

Studierende, die im Kreativbereich gründen möchten, sind hier genau richtig. Neben individueller Beratung bietet das Zentrum zahlreiche Workshops und Veranstaltungen an, die Sie fit für die Selbstständigkeit machen.

(Kontakt siehe Seite 54/55)
www.kreativzentrum-saar.de



Gründung in Hotellerie und Gastronomie: DEHOGA Saarland e. V.

Der Deutsche Hotel- und Gaststättenverband (DEHOGA) Saarland e. V. unterstützt Sie mit speziellen Beratungs- und Qualifizierungsangeboten für Gründungen in Gastronomie und Hotellerie. Neben individuellen Beratungen durch Juristen und Spezialisten der Branche findet mit dem Gründungsorientierungstag regelmäßig ein kostenfreies Praxisseminar statt, in dem alle wichtigen Aspekte der Unternehmensgründung zur Sprache kommen.

(Kontakt siehe Seite 56/57)
www.dehogasaar.de



Wirtschaftsjunioren Saarland e. V.

Die Wirtschaftsjunioren richten sich mit ihrer Vortragsreihe „Gründer- und Branchenwissen“ sowie den Beratungsangeboten ihrer AG „Existenzgründung und Unternehmertum“ an junge Unternehmerinnen und Unternehmer sowie Gründungsinteressierte. Damit diese vom Wissen und der Erfahrung der Netzwerkpartner profitieren können, bieten die Wirtschaftsjunioren darüber hinaus Business- und Kreativ-Speed-Datings an.



(Kontakt siehe Seite 52/53)
www.wjd-saarland.de

Wirtschafts-Senioren Saarland e. V.

Im Verein Wirtschafts-Senioren Saarland e.V. sind ehemalige Unternehmerinnen und Unternehmer, Manager und leitende Angestellte organisiert, die es sich zur Aufgabe gemacht haben, die Aus- und Weiterbildung für die Gründung und Sicherung kleiner und mittlerer Unternehmen zu fördern. Sie beraten unentgeltlich und arbeiten eng mit der IHK zusammen.

Forum junger Handwerksunternehmer

Das Forum junger Handwerksunternehmer hilft jungen Handwerkern, ihre unternehmerischen und beruflichen Leistungen zu steigern und Führungskompetenzen zu erwerben. Es handelt sich hierbei um eine spezielle Bildungseinrichtung der HWK, die diverse Seminare, Vorträge und Aktionen anbietet, die zur Gründungsqualifizierung beitragen.

(Kontakt siehe Seite 54/55)
www.forum-junger-handwerksunternehmer.de



Business Angels Netzwerk Saarland

Das bei der IHK angesiedelte Business Angels Netzwerk bringt innovative Gründer und junge Unternehmer mit erfolgreichen, etablierten Managern zusammen. Diese helfen bei der Umsetzung der Geschäftsidee, indem sie ihre Erfahrungen weitergeben oder Kontakte vermitteln. Und: Sie investieren Privatkapital in innovative Unternehmenskonzepte. Bei den monatlich stattfindenden Gründertreffen haben Sie die Möglichkeit, Ihr Gründungskonzept mit Experten zu diskutieren.



(Kontakt siehe Seite 64/65)
www.business-angels-saarland.de

Projekt MIGRIS: Migranten/-innen gründen im Saarland

Menschen mit Migrationshintergrund stehen oftmals vor besonderen Herausforderungen bei ihrem Sprung in die Selbstständigkeit. Deshalb hat die SOG zusammen mit der fitt gGmbH ein besonderes Programm ins Leben gerufen, um Gründerinnen und Gründer mit ausländischen Wurzeln zu unterstützen:

Im Rahmen des Projektes MIGRIS öffnet die MIGRIS-Mentorin Wege zu den passenden Institutionen im SOG-Netzwerk und gibt Existenzgründerinnen und -gründern mit Migrationshintergrund Hilfestellung zu allen gründungsrelevanten Fragen. In Workshops und Veranstaltungen gibt die MIGRIS-Mentorin zu speziellen Fragestellungen der Gründung oder Unternehmensführung nützliche Tipps.

Weitere Infos sowie den Kontakt finden Sie unter folgendem Link:
www.forschung-fuer-das-saarland.de/dante-cms/DE/5573/Gruendung.html



Gründen aus der Arbeitslosigkeit: Agentur für Arbeit

Die Agentur für Arbeit Saarland und ihre regionalen Standorte beraten Sie über die individuellen Voraussetzungen für eine Förderung sowie die fachliche und persönliche Eignung für Ihr Gründungsvorhaben. Sollten Sie bereits Sozialleistungen wie Arbeitslosengeld II beziehen, wird diese Beratung durch Ihr Jobcenter vor Ort angeboten.

(Kontakt siehe Seite 58/59)
www.arbeitsagentur.de





Marketingclub Saar

Mit jährlich zehn öffentlichen Lunch-Vorträgen und zwei halbtägigen Seminaren (für Mitglieder) vermittelt die Existenzgründerinitiative im Marketingclub Saar Gründern ein breites Vertriebs- und Marketing-Wissen. Dabei wird das Programm stetig um neue Themen erweitert, darunter Online-Marketing, Kontaktpflege, Verkaufsgespräche oder Kommunikationsstrategien.



(Kontakt siehe Seite 74/75)
www.marktingclub-saar.de

Angebote in den Landkreisen: Die regionalen Wirtschaftsförderer

Die Wirtschaftsförderer in den saarländischen Landkreisen setzen sich für die regionale Wirtschaft ein. Sie bieten Ihnen wohnortnah Vorträge und Seminare rund ums Thema Gründung und arbeiten dabei eng mit den Beratungsstellen auf Landesebene zusammen. Eine Übersicht der Angebote finden Sie auf der jeweiligen Website der Wirtschaftsförderer.

Die Kontakte stehen in der Übersicht ab Seite 52.

Arbeitskammer

Die Arbeitskammer des Saarlandes bietet eine Einstiegsberatung und beantwortet Ihre Fragen zum Arbeits- oder Sozialversicherungsrecht – telefonisch oder auch im persönlichen Gespräch. Zudem erhalten Sie bei der regelmäßig stattfindenden Veranstaltungsreihe „AK-Thema – Existenzgründung als Alternative!?“ wertvolle Informationen zum Thema Gründung.



(Kontakt siehe Seite 58/59)
www.arbeitskammer.de

Rechtsanwaltskammer

Sollten Sie einen Rechtsanwalt für Ihre Fragen hinzuziehen wollen, können Sie auf der Website der Rechtsanwaltskammer nach geeigneten Fachanwälten in Ihrer Nähe Ausschau halten.



www.rak-saar.de

Kompetenz durch Weiterbildung (KdW)

Für die Teilnahme ihrer Mitarbeiter/-innen an Qualifizierungsmaßnahmen erhalten kleine und mittlere Unternehmen im Saarland auf Antrag einen Zuschuss zu den Kosten der Maßnahme. Die Schulung muss dem Unternehmenszweck dienen. Antragstellung und Auszahlung der Fördermittel laufen über die KdW-Servicestelle.



Informationen zum Förderprogramm erhalten Sie auf der Internetseite des Ministeriums für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr (MWAEV) im Themenportal „Berufliche Weiterbildung und Qualifizierung“ www.saarland.de/136312.htm

Weiterbildungsberatung für KMU

Das MWAEV bietet kleinen und mittleren Unternehmen eine individuelle Weiterbildungsberatung für die Beschäftigten an. Dazu kommt ein Expertenteam kostenfrei ins Unternehmen und ermittelt, für welche Beschäftigten eine Weiterbildung sinnvoll ist. Anschließend hilft Ihnen das Team bei der Suche nach passenden Qualifizierungsangeboten.

Das Institut für Sozialforschung und Sozialwirtschaft (iso) koordiniert im Auftrag des MWAEV die kostenfreie Beratung. Zur Umsetzung der Weiterbildungsstrategie können Sie dabei das Förderprogramm Kompetenz durch Weiterbildung (KdW) nutzen.

Das Beratungsangebot gilt für kleine und mittlere Unternehmen bis 249 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit Verwaltungssitz im Saarland.



Wo soll Ihr Geschäftssitz sein?



Bezahlbarer Raum für Ihre Ideen

*Die Wahl Ihres Geschäftssitzes will wohlüberlegt sein:
Sind Sie für Ihre Kunden gut zu erreichen,
sind ausreichend Parkplätze vorhanden,
sind die Räume repräsentativ und vor allem bezahlbar?*

*Vielleicht können Sie sich mit mehreren Gründern
Geschäftsräume teilen oder in ein Büro in einem
Starterzentrum ziehen?*

*Nehmen Sie vor der Wahl Ihres Geschäftssitzes eine
intensive Standortbewertung vor und bedenken Sie:
Bei einem Arbeitsplatz zu Hause muss es erlaubt sein,
Ihre Wohnung oder Ihr Haus gewerblich zu nutzen.*

Gründer- und Technologiezentren

Gründer- und Technologiezentren finden sich im ganzen Land. Hier haben Sie die Möglichkeit, vorhandene Infrastrukturen in Anspruch zu nehmen, sich mit Gleichgesinnten zu vernetzen und einen bezahlbaren, repräsentativen Geschäftssitz zu finden. Eine Übersicht zu den saarländischen Gründer- und Technologiezentren finden Sie auf der Website der Saarland Offensive für Gründer.

Wie erstellen Sie einen **Businessplan**?



Neben einer guten Geschäftsidee brauchen Sie für Ihre Unternehmensgründung auch ein tragfähiges Konzept. Ihr Businessplan ist die Visitenkarte Ihres Unternehmens!

Er muss präzise und realistisch alle Faktoren für Ihren Erfolg berücksichtigen. Dabei dient Ihr Businessplan Ihrer eigenen Planungssicherheit, ist aber auch ein wichtiges Instrument für Ihre Geldgeber.

Hilfe beim Erstellen eines Businessplans erhalten Sie bei vielen Branchenspezialisten des SOG-Netzwerks (Kontakt ab Seite 52), insbesondere bei IHK und HWK. Der grenzübergreifende Businessplan-Wettbewerb „1, 2, 3, GO“ der Industrie- und Handelskammern der Großregion bietet ebenfalls Unterstützung bei der Erarbeitung eines Businessplans. Innovative Gründerinnen und Gründer sowie Unternehmen haben die

Möglichkeit, einen persönlichen Coach in Anspruch zu nehmen, der sie bei der Ausarbeitung ihrer Geschäftsidee unterstützt und ihnen beim Gründungsprozess zur Seite steht. Darüber hinaus winken attraktive Preisgelder für die erfolgreichsten Projekte.



Businessplan-Wettbewerb 1, 2, 3, GO
(Kontakt siehe Seite 64/65)
www.123go-networking.org

Die Struktur Ihres **Businessplans**

1. Das Executive Summary – die Visitenkarte Ihres Unternehmens

Mit dem Executive Summary müssen Sie mögliche Geldgeber von Ihrer Geschäftsidee überzeugen: Stellen Sie knapp und prägnant Ihr Unternehmen vor, definieren Sie Ihre Zielgruppe und erklären Sie, was das Besondere an Ihrer Geschäftsidee ist.

2. Konkurrenzsituation und Marktchancen – werden Sie gebraucht?

Bevor Sie ein Produkt oder eine Dienstleistung auf den Markt bringen, müssen Sie klären, ob es dafür überhaupt eine Nachfrage gibt. Wie groß ist das Marktvolumen und welche Kunden spricht Ihr Angebot an? Es sollte sich von dem der Konkurrenz nennenswert unterscheiden und Alleinstellungsmerkmale aufweisen. Dies muss im Businessplan deutlich gemacht werden.

3. Unternehmerteam – welche Rechtsform hat Ihr Unternehmen?

Ein Unternehmen kann man allein oder im Team zum Erfolg führen. Klare Eigentumsverhältnisse sind hierbei hilfreich wie etwa Ausstiegsklauseln im Gesellschaftsvertrag.

4. Marketing und Vertrieb – machen Sie auf sich aufmerksam

Ihr Marketingkonzept macht Aussagen über die Produkt-, Preis-, Kommunikations- und Servicepolitik. Aber auch Werbestrategien und Vertriebswege werden darin definiert.

5. Geschäftssystem – wie sind Sie organisiert?

Unter diesem Punkt beschreiben Sie den Aufbau Ihrer Wertschöpfungskette, welche Produkte und Dienstleistungen Sie selbst erbringen und welche Sie anderweitig beschaffen. Gehen Sie darauf ein, wie die Erstellung des Produktes bzw. der Dienstleistung erfolgt und welcher Kundennutzen aus Ihrer Wertschöpfung entsteht. Beschreiben Sie in diesem Zusammenhang auch Ihre Aufbau- und Ablauforganisation.

6. Realisierungsfahrplan – Deadlines setzen und einhalten

Natürlich müssen Sie einen Zeitplan für Ihre Gründung erstellen. Zum einen, um sich selbst zu verdeutlichen, wann welche Entscheidungen getroffen werden müssen. Nur so kann ein reibungsloser Ablauf gewährleistet werden. Zum anderen ist der zeitliche Fahrplan auch die Grundlage Ihrer Finanzierungsplanung.

7. Chancen und Risiken – Plan B in der Tasche

Überlegen Sie, welche internen und externen Risiken den Erfolg Ihres Unternehmens schmälern könnten, und stellen Sie den Risiken die Instrumente gegenüber, mit denen Sie ihnen begegnen

wollen. Welche Probleme – etwa Ausbleiben der Kunden, Nachahmung Ihres Angebots, Weggang eines Know-how-Trägers – könnten auftreten und welche Lösungen sehen Sie dafür?

8. Finanzplanung – Gewinne und Verluste kalkulieren

In Ihrer Finanzplanung müssen Sie deutlich machen, wann Sie welche finanziellen Mittel benötigen und mit welchen Gewinnen, aber natürlich auch Verlusten, Sie rechnen. Ihre Umsatzentwicklung sollte für die kommenden drei Jahre beschrieben werden.

Von einem guten Businessplan hängt häufig das gesamte Gründungsvorhaben ab. Holen Sie sich Expertenrat und lassen Sie sich Zeit bei der Erstellung. Je besser Ihre Gründung durchdacht ist, umso nachhaltiger ist sie. Auf der SOG-Website finden Sie noch ausführlichere Informationen zum Thema Businessplan.





Von anderen lernen: **Erfolgreiche Gründer geben Tipps**



Junge Gründerinnen und Gründer, die aus ihrer Geschäftsidee ein erfolgreiches Unternehmen gemacht haben – das sind die SOG-Gründungsbotschafter! Ehrenamtlich motivieren und informieren sie Gründungsinteressierte: persönlich, in den Medien und auch hier, in unserem Handbuch!



Silke Freudenberg unterstützt als selbstständige Eventberaterin bei Fragen zu Veranstaltungsorganisation, Protokoll und Etikette.

Worauf sollte man bei einer Gründung achten?

Die Basis bildet natürlich in erster Linie die fachliche Kompetenz und Erfahrung. Je besser man sein Produkt oder seine Dienstleistung kennt, umso sicherer und erfolgreicher kann man gegenüber Kunden, Banken und anderen Gesprächspartnern auftreten.

Dazu kommt eine gründliche Vorbereitung mit Analyse der Chancen. Für die Planung sollten sich Gründer ausreichend Zeit nehmen und möglichst viele Beratungsangebote nutzen: Gründungsveranstaltungen, Informationen im Internet und natürlich die Experten des SOG-Netzwerks.

Welche Fehler sollte man unbedingt vermeiden?

Manche Gründer sind von den vielen Ideen und Möglichkeiten so begeistert, dass der Blick für das Wesentliche schwimmt. Ein klarer Fokus bei der Geschäftsidee ist jedoch wichtig, auch bei der Beschreibung von Alleinstellungsmerkmalen, um sich von der Konkurrenz abzuheben. Darüber hinaus ist eine finanzielle Reserve wichtig, um die Startphase überbrücken und Unvorhersehbarkeiten ausgleichen zu können.

Was ist Ihr persönlicher Tipp für andere Gründer?

Selbstständige Unternehmer sind immer gefordert – eben „selbst und ständig“. Sie sollten also eine große Portion Leidenschaft und Eigeninitiative mitbringen. Nur wer für seine Arbeit brennt, kann das „Feuer“ auch in anderen entfachen. Hier sind gutes Netzwerken und Marketing wichtig, um Kontakte zu knüpfen und sich und seine Geschäftsidee bekannt zu machen. Und noch ein Tipp: sich eine persönliche Frist setzen, um das Konzept und die Selbstständigkeit nochmals zu prüfen sowie über den weiteren Verlauf – pro oder contra – zu entscheiden.

Welche Erwartungen haben sich für Sie als Gründerin erfüllt, welche nicht?

Ich bin sehr glücklich über den Sprung in die Selbstständigkeit und es haben sich viele meiner Erwartungen erfüllt: Flexibilität und Eigenständigkeit, Zusammenarbeit mit einer Vielfalt an Kunden und Partnern sowie räumliche und zeitliche Unabhängigkeit. Allerdings muss man immer wieder die Prioritäten und die eigene „Work-Life-Balance“ hinterfragen, damit das „Brennen“ nicht zu einem „Ausbrennen“ wird.



Silke Freudenberg
Protokoll · Etikette · Eventberatung

www.silkefreudenberg.com

Nadja Schirra führt ihr eigenes Unternehmen „Schirra Orthopädie-Schuh-technik“ in Losheim am See.

Worauf sollte man bei einer Gründung achten?

Die Basis einer Gründung sind eine solide Berufsqualifikation und entsprechende Berufserfahrungen. Der Meisterbrief bestätigt das fachliche und unternehmerische Können. Mit fachlichem Können paart sich die Freude an der unternehmerischen Tätigkeit. Man muss selbst davon überzeugt sein, dass man ein qualitativ hochwertiges Erzeugnis erstellt, das für Menschen mit speziellen Bedürfnissen eine echte Hilfe darstellt.

Welche Fehler sollte man unbedingt vermeiden?

Eine Unternehmensgründung ist eine hoch komplexe Geschichte. Um erfolgreich die Gründungsphase zu meistern, sind grundlegende Instrumente hilfreich: wie die Ausarbeitung der Geschäftsidee, des Finanzierungs- und Liquiditätsplans oder der Marketingstrategie. Aber jede Unternehmensgründung, jeder Standort, jede Ausgangssituation ist anders. Wichtig ist, sich jeden Tag auf Herausforderungen einzustellen, mit denen man nicht gerechnet hat. Der größte Fehler ist vermutlich, sich zu sehr als Einzelkämpfer zu sehen und sich deshalb zu spät kompetente Unterstützung und Beratung zu suchen.

Was ist Ihr persönlicher Tipp für angehende Gründer?

Eine Unternehmensgründung ist reizvoll und machbar, aber auch kein Spaziergang. Ambitioniertes und umsichtiges Arbeiten verstehen sich von selbst. Aber bei allem Können passieren Dinge, die nicht optimal verlaufen. Dann ist es wichtig, den Anspruch an sich selbst nicht zu hoch zu setzen. Gut ist auch, großzügig mit sich selbst und bereit zu sein, aus eigenen Fehlern zu lernen. Und zu wissen, welche Personen im privaten oder geschäftlichen Umfeld ich um Unterstützung bitten kann. Auch das soziale Umfeld und die sozialen Kompetenzen sind eine sehr wichtige Ressource.

Welche Erwartungen haben sich für Sie als Gründer erfüllt, welche nicht?

Zu meiner großen Freude habe ich mit meinem Geschäft einen realen Kundenbedarf getroffen. Viele Menschen in meinem Einzugsgebiet haben sich beraten lassen und ich habe mit ihnen zusammen ein individuelles Hilfsmittel erzeugt. Die positive Resonanz auf mein Angebot war spürbar, wenn auch nicht sofort mit der gewünschten Dynamik. Der viel zitierte „lange Atem“ ist kein Mythos sondern erlebte Notwendigkeit.



Nadja Schirra

Schirra Orthopädie-Schuhtechnik

www.schirra-ost.de

Carsten Kaldenhoff ist seit 2014 Geschäftsführer der SUW Sportmarketing GmbH und hat im selben Jahr im Nebenerwerb den Rad-Salon Saarbrücken übernommen.

Worauf sollte man bei einer Gründung achten?

Bei einer Gründung, oder aber auch bei einer Nachfolge, sollte man sich im Vorfeld bereits umfassend Gedanken machen und auf Probleme oder Hindernisse gefasst sein. Wichtig ist, etwaige Entscheidungen in Ruhe abzuwägen und sich so früh wie möglich von Experten und anderen objektiven Personen beraten zu lassen. Dabei sollte man auf jeden Fall mehrgleisig fahren, um möglichst viel Expertenwissen zu bekommen und unterschiedliche Meinungen zu hören. Nur so ist es möglich, mit Weitblick den Sprung in die Selbstständigkeit zu schaffen.

Welche Fehler sollte man unbedingt vermeiden?

Fehler sind bei so einem bedeutenden Schritt fast unumgänglich und können auch zum späteren Erfolg beitragen. Wichtig ist es, durch gut durchdachte Entscheidungen, Ruhe und Geduld die möglichen Fehler so klein wie möglich zu halten. Man muss versuchen, seine Ziele und Ideen zu kanalisieren und auch zu priorisieren. Viele neigen dazu, sich vor lauter Tatendrang selbst zu überfordern und dadurch Potenziale bei der Unternehmensentwicklung liegen zu lassen. Selbst wenn Fehler passieren, darf man sich nie entmutigen lassen. Auch hier kann man im SOG-Netzwerk auf Gleichgesinnte treffen, die ähnliche Erfahrungen gemacht haben.

Was ist Ihr persönlicher Tipp für angehende Gründer?

Glauben Sie an sich und Ihre Ideen! Aller Anfang ist schwer und mit Sicherheit läuft nicht alles so, wie man es vorher im Businessplan aufs Papier gebracht hat. Papier ist geduldig und auch bei einer Gründung oder Nachfolge unterscheiden sich Theorie und Praxis. Wichtig ist auf jeden Fall, sich immer wieder aus unterschiedlichen Quellen Tipps zu holen. Nur so können Sie erreichen, auch bei komplexen Themen einen möglichst umfassenden Überblick zu erhalten. Bleiben Sie sich selbst treu – und es schadet auch nicht, auf die Tipps und das eigene Bauchgefühl zu hören.

Welche Erwartungen haben sich für Sie als Gründer erfüllt, welche nicht?

Erfüllt haben sich für mich auf jeden Fall die Erwartungen in die eigenen Gestaltungsmöglichkeiten. Es ist auch ein tolles Gefühl, selbst etwas bewegen zu können. Außerdem konnte ich mir den Wunsch erfüllen, durch die Einstellung eines Auszubildenden etwas für die Zukunft in den Handwerksberufen zu tun.



Carsten Kaldenhoff
SUW Sportmarketing GmbH

www.rad-salon.com

Gründungsberatung – Ihre Ansprechpartner

Ansprechpartner für Allgemeine Gründerberatung	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Beratung zum Businessplan, Vermittlung von Experten, Existenzgründung, Mittel- standspolitik	Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr Referat B/1 Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken	Info-Hotline, KontaktPlus – Service für Gründungen im Mittelstand	 Gründungslotsin Elisa Schnottale Tel.: (0681) 501-7375 kontaktplus@saarland.de		gruenden.saarland

Mittelstandsförderung, Vermittlung von Experten, Existenzgründung, Mittel- standspolitik	Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr Referat B/1 Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken		Stefanie Rauber Tel.: (0681) 501-1684 referat.b1@wirtschaft.saarland.de		gruenden.saarland
---	---	--	--	---	-------------------

Ansprechpartner für Industrie, Handel und Dienstleistungen	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Gründungsberatung	IHK Saarland Franz-Josef-Röder-Straße 9 66119 Saarbrücken	Einstiegsberatung, Vorausset- zungen unternehmerischer Tätigkeiten, Gründungen, Unternehmensnachfolge, Fördermittel und Unterneh- menkonzepte	 Gründungslotse Dr. Thomas Pitz Tel.: (0681) 9520-211 thomas.pitz@saarland.ihk.de		www.saarland.ihk.de

Gründungsberatung	IHK Saarland Franz-Josef-Röder-Straße 9 66119 Saarbrücken	Einstiegsberatung, Vorausset- zungen unternehmerischer Tätigkeiten, Gründungen, Unternehmensnachfolge, Fördermittel und Unterneh- menkonzepte	 Gründungslotsin Nicole Wehrum Tel.: (0681) 9520-212 nicole.wehrum@saarland.ihk.de		www.saarland.ihk.de
-------------------	---	--	--	--	---------------------

Einheitlicher Ansprechpartner Saar	IHK Saarland Franz-Josef-Röder-Straße 9 66119 Saarbrücken	Beratung in- und ausländischer Dienstleister, Gründungen, Verfahrensbegleitung	Heike Cloß Tel.: (0681) 9520-600, -610 mail@ea-saar.saarland.de		www.saarland.ihk.de
---------------------------------------	---	--	--	---	---------------------

Jungunternehmer	Wirtschaftsjunioren Saarland Franz-Josef-Röder-Straße 9 66119 Saarbrücken	Netzwerk und Anlaufstelle für Ideenfinder, Gründer und Unternehmensnachfolger. Gründerplanspiel und Netz- werkveranstaltungen.	Dr. Carsten Peter Tel.: (0681) 9520-415 gf@wjd-saarland.de		www.wjd-saarland.de
-----------------	---	--	---	---	---------------------

Ansprechpartner für Handwerk	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Gründungsberatung	Handwerkskammer des Saarlandes Hohenzollernstraße 47-49 66117 Saarbrücken	Handwerksspezifische Besonderheiten bei der Gründung – Finanzierung, Fördermittel, neue Medien (Internet), Gründungskonzepte	 Gründungslotsin Monika Blum Tel.: (0681) 5809-139 m.blum@hwk-saarland.de		www.hwk-saarland.de
Gründungsberatung	Handwerkskammer des Saarlandes Hohenzollernstraße 47-49 66117 Saarbrücken	Handwerksspezifische Besonderheiten bei der Gründung – Finanzierung, Fördermittel, neue Medien (Internet), Gründungskonzepte	 Klaus-Peter Schröder Tel.: (0681) 5809-136 k.schroeder@hwk-saarland.de		www.hwk-saarland.de
Einheitlicher Ansprechpartner Saar	Handwerkskammer des Saarlandes Hohenzollernstraße 47-49 66117 Saarbrücken	Beratung in- und ausländischer Dienstleister, Gründungen, Verfahrensbegleitung	 Doris Clohs Tel.: (0681) 5809-105, -198 mail@ea-saar.saarland.de		www.hwk-saarland.de
Junge Handwerker	Forum junger Handwerksunternehmer	Bildungseinrichtung der HWK zur Steigerung der unternehmerischen und beruflichen Leistungen	 Lisa Herbrand Tel.: (0681) 5809-135 l.herbrand@hwk-saarland.de		www.forum-junger-handwerksunternehmer.de
Ansprechpartner für Kreativwirtschaft	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Gründungsberatung	Berater kreativzentrum.saar c/o KuBa – Kulturzentrum am EuroBahnhof e.V. Europaallee 25 66113 Saarbrücken	Das kreativzentrum.saar berät zu spezifischen Fragen der Kultur- und Kreativwirtschaft und bietet Kreativschaffenden die Möglichkeit zur Vernetzung	 Gründungslotse Lars Potyka Tel.: (0681) 959 259-25 Post@kreativzentrum-saar.de		www.kreativzentrum-saar.de facebook/kreativzentrum.saar

Ansprechpartner für Hotellerie und Gastronomie	Institution	Beschreibung	Kontakt		
--	-------------	--------------	---------	--	--

Gründungslotse	Dehoga Saarland Hotel- und Gaststättenverband e.V. Feldmannstraße 26 66119 Saarbrücken	Gründungsberatung, Qualifizierungsangebote	Frank C. Hohrath Tel.: (0681) 55 49 3 info@dehogasaar.de		www.dehogasaar.de
----------------	---	---	---	---	-------------------

Ansprechpartner für Migrantinnen und Migranten	Institution	Beschreibung	Kontakt		
--	-------------	--------------	---------	--	--

Existenzgründungsmentorin	Projekt MIGRIS (Migrantinnen und Migranten gründen im Saarland) FITT – Institut für Technologietransfer an der HTW des Saarlandes gem. GmbH, Saaruferstraße 16 66117 Saarbrücken	Erstinformation für Gruppen und Einzelpersonen, Orientierung in der Planungsphase, Kontakt zu anderen SOG-Partnern, Begleitung zu Terminen, Hilfe beim Ausfüllen von Formularen	 MIGRIS-Mentorin Sera Babakus Tel.: (0681) 58 67-99013 babakus@gim-htw.de		www.forschung-fuer-das-saarland.de
---------------------------	---	---	--	---	------------------------------------

Gründungslotsin, Gründungsberatung	IQ Netzwerk Saarland – IQ Gründungsbüro FITT – Institut für Technologietransfer an der HTW des Saarlandes gem. GmbH Saaruferstraße 16 66117 Saarbrücken	Vorgründungsberatung, Tragfähigkeitsprüfung, Beratung zur Businessplanerstellung und Finanzierung, Qualifizierungsangebote	 Gründungsberaterin Stefanie Valcic-Manstein Tel.: (0681) 58 67-708 valcic-manstein@gim-htw.de		www.netzwerk-iq.saarland www.facebook.com/ Gruendungsberatung.fuer. MigrantInnen/
---------------------------------------	--	--	---	---	--

Ansprechpartner für technologieorientierte Gründungen	Institution	Beschreibung	Kontakt		
---	-------------	--------------	---------	--	--

Allgemeiner Ansprechpartner	saarland.innovation&standort e.V. (saaris) Franz-Josef-Röder-Straße 9 66119 Saarbrücken	Technologieorientierte Gründungen. Fragen der Förderung von externen Beratungs- und Coachingleistungen	 Gründungslotse Peter Schommer Tel.: (0681) 9520-444 peter.schommer@saaris.de		www.saaris.de
-----------------------------	---	--	--	---	---------------

Handwerk und Wissenschaft	Handwerkskammer des Saarlandes Hohenzollernstraße 47-49 66117 Saarbrücken	Unterstützung bei der Umsetzung technologischer Neuerungen und bei der Kooperation mit Hochschul- und Forschungseinrichtungen	 Gründungslotse Manfred Kynast Tel.: (0681) 5809-137 m.kynast@hwk-saarland.de		www.hwk-saarland.de
---------------------------	---	---	--	---	---------------------

Ansprechpartner für Gründungen aus den Hochschulen	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Universität des Saarlandes	Universität des Saarlandes Kontaktstelle für Wissens- und Technologietransfer (KWT) Campus Saarbrücken, Gebäude A1 1 66123 Saarbrücken	Starterzentrum der Universität des Saarlandes, Existenzgründungen aus der Universität	 <p><i>Gründungslotse</i> Axel Koch</p> <p>Tel.: (0681) 302-64913 a.k@univw-saarland.de</p>		www.kwt-uni-saarland.de
HTW des Saarlandes	FITT – Institut für Technologietransfer an der Hochschule für Technik und Wirtschaft des Saarlandes gem. GmbH Saarferstraße 16 66117 Saarbrücken	Gründung aus Forschungsgruppen heraus, Unterstützung bei technologischen Fragen	 <p><i>Gründungslotse</i> Georg Maringer</p> <p>Tel.: (0681) 5850-40 fitt@fitt.de</p>		www.fitt.de
HTW des Saarlandes	FITT – Institut für Technologietransfer an der Hochschule für Technik und Wirtschaft des Saarlandes gem. GmbH Saarferstraße 16 66117 Saarbrücken	Gründung aus Forschungsgruppen heraus, Unterstützung bei technologischen Fragen	 <p><i>Gründungslotsin</i> Anna Köth</p> <p>Tel.: (0681) 5867-266 koeth@fitt.de</p>		www.fitt.de
Ansprechpartner für Gründungen aus der Arbeitslosigkeit	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Arbeitskammer des Saarlandes	Arbeitskammer des Saarlandes Fritz-Dobisch-Straße 6-8 66111 Saarbrücken	Einstiegsberatung, insbesondere für Arbeitslose und Nebenerwerbsgründer. Informationen zum Arbeits- und Sozialversicherungsrecht im „Haus der Beratung“	 <p><i>Gründungslotse</i> Ralf Becker</p> <p>Tel.: (0681) 4005-239 ralf.becker@arbeitskammer.de</p>		www.arbeitskammer.de
Bundesagentur für Arbeit Regionaldirektion Rheinland-Pfalz-Saarland	Bundesagentur für Arbeit Regionaldirektion Rheinland-Pfalz-Saarland Eschberger Weg 68 66121 Saarbrücken	Gründung aus der Arbeitslosigkeit heraus	<p><i>Gründungslotsin</i> Martina Pohl</p> <p>Tel.: (0681) 849-373 Rheinland-Pfalz-Saarland.ZLP@arbeitsagentur.de</p>		www.arbeitsagentur.de

Jobcenter vor Ort	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Landkreis Neunkirchen	Jobcenter im Landkreis Neunkirchen Ringstraße 1 66538 Neunkirchen		<i>Geschäftsführerin</i> Katja Sauerbrey Tel.: (06821) 204819 katja.sauerbrey@jobcenter-ge.de		www.arbeitsagentur.de
Saarbrücken	Jobcenter Saarbrücken Hafenstraße 18 66111 Saarbrücken		Tel.: (0681) 755 95 100 Jobcenter-Saarbruecken @jobcenter-ge.de		www.arbeitsagentur.de
Landkreis Merzig-Wadern	Jobcenter Merzig-Wadern Torstraße 28 66663 Merzig		Tel.: (06861) 7701-0 Jobcenter-Merzig-Wadern @jobcenter-ge.de		www.arbeitsagentur.de
Saarpfalz-Kreis	Jobcenter Saarpfalz-Kreis Talstraße 57 66424 Homburg		Tel.: (06841) 9223-0 jobcenter-SPK@jobcenter-saarpfalz.de		www.saarpfalz-kreis.de
Landkreis Saarlouis	Jobcenter im Landkreis Saarlouis Bahnhofsallee 4 66740 Saarlouis		<i>Gründungsberater</i> Horst Wiotte Tel.: (06831) 444-8277 jc-markt@kreis-saarlouis.de		www.jobcenter-saarlouis.de
Landkreis St. Wendel	Kommunale Arbeitsförderung – Jobcenter im Landkreis St. Wendel Tritschlerstraße 5 66606 St. Wendel		<i>Existenzgründungsberater</i> Alexander Becker Tel.: (06851) 801-3230 a.becker@lkwnd.de		www.landkreis-st-wendel.de

Ansprechpartner für Finanzierungsfragen	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Staatliche Förderprogramme	Saarländische Investitionskreditbank SIKB Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken	Team N.E.W. (Nachfolge Existenzgründung Wachstum), Erstellung von Finanzierungsvorschlägen unter Einbeziehung von Förderprogrammen	 Gründungslotsin Stefanie Helfen Tel.: (0681) 3033-169 Stefanie.helfen@sikb.de		www.sikb.de
Staatliche Förderprogramme	Saarländische Investitionskreditbank SIKB Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken	Team N.E.W. (Nachfolge Existenzgründung Wachstum), Erstellung von Finanzierungsvorschlägen unter Einbeziehung von Förderprogrammen	 Gründungslotse Marco Mathieu Tel.: (0681) 3033-199 marco.mathieu@sikb.de		www.sikb.de
Investitionszuschüsse	Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken	Förderung von Investitionen überwiegend überregional tätiger Unternehmen	Michael Hager Tel.: (0681) 501-4170 m.hager@wirtschaft.saarland.de		www.wirtschaft.saarland.de
Technologieförderung für Unternehmen	Staatskanzlei des Saarlandes Am Ludwigsplatz 14 66117 Saarbrücken	Zuschüsse für Forschungs- und Entwicklungsvorhaben/Neueinstellung von FuE-Personal	Stefan Köhler Tel.: (0681) 501-1548 s.koehler@staatskanzlei.saarland.de		www.staatskanzlei.saarland.de
Kreditgeber/Kreditvermittler	Sparkasse Saarbrücken Neumarkt 17 66117 Saarbrücken	S LOTSE – Für Nachfolger und Gründer, Finanzierungsberatung für Existenzgründer und Unternehmensnachfolger, Betreuung der Unternehmensbörse SaarLorLux	Timo Schley Sascha Benecke Tel.: (0681) 504-2444 timo.schley@sk-sb.de sascha.benecke@sk-sb.de		www.spk-sb.de
Kreditgeber/Kreditvermittler	Bank 1 Saar Kaiserstraße 17-19 66111 Saarbrücken	Beratung zu Existenzgründung, Unternehmens- und Praxisnachfolge; zu Starthilfe, Finanzierung, Absicherung und Vorsorge: saarlandweit in 5 Beratungszentren für Existenzgründung und Nachfolge	 Andreas Valentin Tel.: (0681) 3004-2021 andreas.valentin@bank1saar.de		www.bank1saar.de

Ansprechpartner für Finanzierungsfragen	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Wagniskapital Hightech Gründerfonds	Saarländische Wagnisfinanzierungsgesellschaft mbH (SWG) Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken		Rolf Sootzmann Tel.: (0681) 3033-133 info@swgmbh.de		www.swgmbh.de
Wagniskapital 1, 2, 3, GO!	Business Angels Netzwerk Saarland BANS Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken	Kontaktvermittlung zwischen innovativen Jungunternehmen und Business-Angels	Helga Trampert Tel.: (0681) 9520-320 helga.trampert@saarland.ihk.de		www.saarland.ihk.de
Bürgschaften	Bürgschaftsbank Saarland GmbH (BBS) Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken		Michael Schmidt Tel.: (0681) 3033-111 info@sikb.de		www.sikb.de
Bürgschaften des Landes	Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr Referat B/4 Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken		Dr. Holger Gillet Tel.: (0681) 501-4229 h.gillet@wirtschaft.saarland.de		www.wirtschaft.saarland.de
Beteiligungen	Saarländische Kapitalbeteiligungsgesellschaft mbH (KBG) Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken		Astrid Detzler Tel.: (0681) 3033-119 info@sikb.de		www.sikb.de

Ansprechpartner für Wirtschaftsförderung in der Region	Institution	Beschreibung	Kontakt			
gwSaar Gesellschaft für Wirtschaftsförderung Saar mbH	gwSaar Gesellschaft für Wirtschaftsförderung Saar mbH Balthasar-Goldstein-Straße 31 66131 Saarbrücken		Tel.: (06893) 9899-800 info@invest-in-saarland.com		www.invest-in-saarland.com	
Landkreis Neunkirchen	Wirtschaftsförderungsgesellschaft im Landkreis Neunkirchen mbH Bliespromenade 5 66538 Neunkirchen	Beratung in allen Phasen: Geschäftsidee, Businessplanung, Standortvermittlung, Fördermittel, Finanzierungsfragen		Klaus Häusler Tel.: (06821) 8001 k.haeusler@wfg-nk.de		www.wfg-nk.de
Kreisstadt Neunkirchen	Kreisstadt Neunkirchen Rechts- und Liegenschaftsamt Abteilung Liegenschaften und Wirtschaftsförderung Oberer Markt 16 66538 Neunkirchen		Bernd Spengler Tel.: (06821) 202-510 bernd.spengler@neunkirchen.de		www.neunkirchen.de	
Landkreis Saarpfalz	Wirtschaftsförderungsgesellschaft Saarpfalz mbH Saarpfalz-Park 1 66450 Bexbach	Allgemeine Gründerberatung, Unterstützung bei der Erstellung und Bewertung von Unternehmenskonzepten sowie die Vermittlung von Flächenangeboten		Doris Gaa Tel.: (06826) 5202-0 info@wfg-saarpfalz.de		www.wfg-saarpfalz.de
Kreis- und Universitätsstadt Homburg	Kreis- und Universitätsstadt Homburg Amt für Wirtschaftsförderung und Stadtmarketing Am Forum 5 66424 Homburg		Dagmar Pfeiffer Tel.: (06841) 101-411 dagmar.pfeiffer@homburg.de		www.homburg.de	

Ansprechpartner für Wirtschaftsförderung in der Region	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Stadt St. Ingbert	Wirtschaftsförderung der Stadt St. Ingbert Am Markt 12 66386 St. Ingbert		Thomas Debrand Tel.: (06894) 13-734 tdebrand@st-ingbert.de		www.st-ingbert.de
Landkreis Saarlouis	Gesellschaft für Wirtschaftsförderung Untere Saar mbH Großer Markt 8 66740 Saarlouis	Zentrale Service- und Beratungsstelle für Existenzgründer, Ansiedlungsinteressenten und regionale Wirtschaft; Hilfen bei Finanzierung, Standort-suche, Gründungsbegleitung	 Jürgen Pohl Tel.: (06831) 50319-12 pohl-wfus@kreis-saarlouis.de		www.wfus.de
Landkreis Saarlouis	Kreisstadt Saarlouis Hauptamt und Wirtschaftsförderung Großer Markt 1 66740 Saarlouis		Thomas Jacob Tel.: (06831) 443-235 Thomas.jacob@saarlouis.de		www.saarlouis.de
Landkreis St. Wendel	Wirtschaftsförderungsgesellschaft St. Wendeler Land mbH Werschweilerstraße 40 66606 St. Wendel	Zentrale Informations-, Beratungs- und Servicestelle für Existenzgründer, Ansiedlungsinteressenten und die heimische Wirtschaft	 Hans-Josef Scholl Tel.: (06851) 903-100 scholl@wfg-wnd.de		www.wfg-wnd.de
Kreisstadt St. Wendel	Kreisstadt St. Wendel Amt für Kultur, Bildung und Stadtmarketing Schloßstraße 7 66606 St. Wendel		Hans Rauber Tel.: (06851) 809-1010 events@sankt-wendel.de		www.sankt-wendel.de

Regionalverband Saarbrücken	Regionalverband Saarbrücken, Regionalentwicklung und Planung Schlossplatz 1-15 66119 Saarbrücken	Unter anderem Erstberatung von Existenzgründungswilligen und Bedienung von Flächen- und Objektanfragen, regionales Monitoring		Manfred Schneider Tel.: (0681) 506-6041 manfred.schneider@rvsbr.de		www.rvsbr.de
Landeshauptstadt Saarbrücken	Landeshauptstadt Saarbrücken Amt für Wirtschaftsförderung, Arbeitsmarkt und grenzüber- schreitende Zusammenarbeit Rathaus St. Johann 66104 Saarbrücken			Dr. Lothar Kuntz Tel.: (0681) 905-1545 wifoe@saarbruecken.de		www.saarbruecken.de
Landeshauptstadt Saarbrücken	GIU – Gesellschaft für Innovation und Unternehmens- förderung mbH Nell-Breuning-Allee 8 66115 Saarbrücken			Jürgen Schäfer Tel.: (0681) 8575-976 info@giu.de		www.giu.de
Stadt Völklingen	Stadt Völklingen Fachdienst Wirtschafts- förderung Postfach 102040 66310 Völklingen			Christof Theis Tel.: (06898) 13-2004 wifoe@voelklingen.de		www.voelklingen.de
Landkreis Merzig-Wadern	Gesellschaft für Wirtschafts- förderung im Landkreis Merzig-Wadern mbH Bahnhofstraße 27 66653 Merzig	Allgemeine Einstiegsberatung für Existenzgründer und Vermittlung an weitere Experten des Netzwerks, Standortsuche		Volker Gräve Tel.: (06861) 80-460 Volker.graeve@merzig-wadern.de		www.merzig-wadern.de
Kreisstadt Merzig	Kreisstadt Merzig Zentrale Steuerung und politische Gremien Brauereistraße 5 66663 Merzig			Stephan Fandel Tel.: (06861) 85333 s.fandel@merzig.de		www.merzig.de

Ansprechpartner für Steuern/rechtliche Fragen	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Steuerberater	Steuerberaterkammer Saarland Nell-Breuning-Allee 6 66115 Saarbrücken	Unter anderem Tragfähigkeitsanalyse der Geschäftsidee, Rechtsformwahl, Finanzierung, Buchführung, Steuerberatung	Carsten Bogenschütz Tel.: (06831) 94940 oder Tel.: (0681) 668320 carsten.bogenschuetz@stb-bogenschuetz.de		www.stbk-saarland.de
Notare	Saarländische Notarkammer Rondell 3 66424 Homburg	Rechtsformwahl, Handelsregisterangelegenheiten, Gesellschaftsverträge, Verträge zur Unternehmensnachfolge, Eheverträge von Unternehmen	Dr. Christoph Köhler Tel.: (06841) 93120 post@notare-saarland.de		www.notare-saarland.de
Wirtschaftsprüfer	Wirtschaftsprüferkammer Landespräsident Saarland Dornbach GmbH WP StBG Europaallee 5 66113 Saarbrücken	Beratung zu Geschäftsideen, Businessplan, Finanzierung, Steuerfragen; Bewertung von Unternehmen vor Übernahme bzw. Beteiligung	 Professor Christoph Hell Tel.: (06861) 89197-0 chell@dornbach.de		www.wpk.de
Unternehmensberater	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Gründerberater	Interessengemeinschaft Existenzgründerberater im Saarland Einöder Straße 6 66424 Homburg	Projektbegleitung von der Geschäftsidee über das Unternehmenskonzept bis zur Kapitalbeschaffung und Umsetzung	 Günther Sprunck Tel.: (06841) 77770-0 Guenther.sprunck@gub-concept.de		www.existenzgruenderberater.de

Ansprechpartner für Weiterbildung/Qualifizierung	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Marketing und Vertriebswissen	Marketingclub Saar e.V. Talstraße 14 am Schloss 66119 Saarbrücken	Initiative „Existenzgründermarketing im Marketingclub Saar e.V.“; Vermittlung von Marketing- und Vertriebswissen für Existenzgründer und Jungunternehmer	Yvonne Bickel Tel.: (0681) 85746-10 gruender@marketingclub-saar.de		www.marketingclub-saar.de
Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit	saarland.innovation&standort e.V. (saaris) Franz-Josef-Röder-Straße 9 66119 Saarbrücken		Dr. Christoph Esser Tel.: (0681) 9520-440 christoph.esser@saaris.de Anja Schönberger Tel.: (0681) 9520-441 anja.schoenberger@saaris.de		www.saaris.de
Handwerk	Handwerkskammer des Saarlandes Hohenzollernstraße 47-49 66117 Saarbrücken		Elke Borowski Tel.: (0681) 5809-192 e.borowski@hwk-saarland.de		www.hwk-saarland.de
KdW/Weiterbildungsberatung	Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr Referat E/4 Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken	Qualifizierung in kleinen und mittleren Unternehmen	Beate Sehn Tel.: (0681) 501-3800 referat.f6@wirtschaft.saarland.de		www.wirtschaft.saarland.de

Gründer- und Technologiezentren	Institution	Beschreibung	Kontakt		
Regionalverband Saarbrücken Innovationscampus Saar	GIU mbH & Co. Flächenmanagement Saarbrücken KG Nell-Breuning-Allee 8 66115 Saarbrücken		Tel.: (0681) 8575-102 info@giu.de		www.giu.de
Regionalverband Saarbrücken Science Park Saar	Science Park Saar GmbH Science Park 2 66123 Saarbrücken		Tel.: (0681) 3096-0 info@science-park-saar.de		www.science-park-saar.de
Regionalverband Saarbrücken Starterzentren der Universität des Saarlandes	Universität des Saarlandes Wissens- und Technologietransfer GmbH Campus Saarbrücken, Gebäude A1 1 66123 Saarbrücken		Axel Koch Tel.: (0681) 302-2656 a.k@univw-saarland.de		www.kwt-uni-saarland.de
Regionalverband Saarbrücken Institut für Technologietransfer	FITT – Institut für Technologietransfer an der HTW des Saarlandes GmbH Spinn-off-Center Goebenstraße 40 66117 Saarbrücken		Tel.: (0681) 5850-40 fitt@fitt.de		www.fitt.de
Regionalverband Saarbrücken Gründer- und Technologiezentrum	GTZ – Gründer- und Technologiezentrum Völklingen Rathausstraße 75-79 66310 Völklingen		Martina Salerno-Schwarz Tel.: (0681) 9965-257 salerno-schwarz@sbb-saar.de		www.voelklingen.de
Regionalverband Saarbrücken Gesellschaft für Unternehmensansiedlung	UZP – Gesellschaft für Unternehmensansiedlung Püttlingen mbH Viktoriastraße 26 66346 Püttlingen		Tel.: (06898) 6980 info@uzp-puettingen.de		www.uzp-puettingen.de
Landkreis Neunkirchen Start-Up-Center	Start-Up-Center Bliespromenade 5 66538 Neunkirchen		Tel.: (06821) 8001 info@startup-nk.de		www.startup-nk.de www.facebook.com/startupcenter

<p>Saarpfalz-Kreis Gründer- und Mittelstands- zentrum Gründerzentrum Handwerk</p>	<p>Gründer- und Mittelstands- zentrum/Gründerzentrum Handwerk Saarpfalz-Park 1 66450 Bexbach</p>	<p>Tel.: (06826) 52080 info@saarpfalz-park.de</p>		<p>www.saarpfalz-park.de</p>
<p>Saarpfalz-Kreis Wirtschaftsförderung Homburg GmbH</p>	<p>Wirtschaftsförderung Homburg GmbH Am Forum 5 66424 Homburg</p>	<p>Tel.: (06841) 101-411 dagmar.pfeiffer@homburg.de</p>		
<p>Saarpfalz-Kreis Gewerbe- und Technologiepark</p>	<p>Gewerbe- und Technologiepark St. Ingbert GmbH Kastanienweg 15 66386 St. Ingbert</p>	<p>Tel.: (06894) 9040 gtp@st-ingbert.de</p>		
<p>Saarpfalz-Kreis Innovationspark am Beckerturm</p>	<p>Innovationspark am Beckerturm GmbH & Co. KG Kaiserstraße 170-174 66386 St. Ingbert</p>	<p>Stefan Braun Tel.: (06894) 103-0 Mobil: 0172 682 2030 info@innovationspark.com</p>		<p>www.innovationspark.com</p>
<p>Landkreis Merzig-Wadern Unternehmerzentrum Losheim</p>	<p>Unternehmerzentrum Losheim Gemeinde Losheim am See Rathaus/Wirtschaftsförderung 66679 Losheim</p>	<p>Tel.: (06872) 609-110 rrein@losheim.de</p>		<p>www.losheim.de</p>
<p>Landkreis St. Wendel UTZ – Unternehmer- und Technologiezentrum</p>	<p>UTZ – Unternehmer- und Technologiezentrum St. Wendel Werschweilerstraße 40 66606 St. Wendel</p>	<p>Tel.: (06851) 903-100 info@wfg-wnd.de</p>		<p>www.utz-wnd.de</p>
<p>KontaktPlus: Erstberatung/Vermittlung der weiteren Ansprechpartner im Bereich Existenzgründung und Mittelstand</p>	<p>KontaktPlus Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr Franz-Josef-Röder-Straße 17 66119 Saarbrücken</p>	<p>Tel.: (0681) 501-1717 kontaktplus@saarland.de</p>		<p>www.wirtschaft.saarland.de</p>

Stichwortverzeichnis

Agentur für Arbeit 20, 33, 58
Arbeitskammer 27, 35, 58

Berater-Shops 26
Beratungsangebote 13, 25, 32
Beteiligungen 19, 64
Bürgschaften 14, 18, 64
Bürgschaftsbank Saarland 18, 64
Business Angels Netzwerk Saarland 16, 33, 64
Businessplan 40 ff, 29, 52, 72

Crowdfunding 20

Darlehen 15

EA-Saar 29, 52, 54

FEBU 12
FiB 27
Finanzierung 14 ff
FITT gGmbH 33
Förderdarlehen 15
Franchising 13
Frauen 27

Geschäftssitz 38
Gründerinnentag 27
Gründermesse 26
Gründerzentren 28, 68
Gründungslotse 11, 31, 52 ff

Handwerkskammer 28, 54, 56, 74
Hochschule 28, 30, 58

Gründungen aus
Arbeitslosigkeit 20, 33, 58
HTW 56, 58, 76
Universität des Saarlandes 30, 58, 76

Industrie- und Handelskammer 23, 28, 32, 41, 52
Institut für Technologietransfer HTW 30, 56, 58, 76

Kontaktstelle für Wissens- und
Technologietransfer der UdS 30, 58

Kreativwirtschaft 31, 54
kreativzentrum.saar 31, 54
KontaktPlus 20, 52, 78
KWT 30, 58, 76

Lotse für Migrantinnen und Migranten 56
Marketingclub Saar 34, 74
Networking 24, 41
Neugründung 11

Qualifizierungsangebote 31, 36, 56

Rechtsformen 22, 44, 72

saaris 12, 31, 56, 74
Saarland Offensive für Gründer (SOG) 4 ff
Saarländische Kapitalbeteiligungsgesellschaft 16, 19, 64
Saarländische Wagnisfinanzierungsgesellschaft 16, 64
Steuerberaterkammer 23, 29, 72

Technologiezentren 39

Unternehmensbörse 12, 62
Unternehmensnachfolge 12, 52, 62, 72
Unternehmerinnen-Treff Saar 27

Veranstaltungen 25, 33

Wagniskapital 16, 64
Weiterbildung 32, 36, 74
Wirtschaftsprüferkammer 12, 29, 72
Wirtschaftsförderer 34

Gender-Hinweis: Wir legen großen Wert auf geschlechtliche Gleichberechtigung. Zugunsten der besseren Lesbarkeit der Texte in dieser Publikation haben wir auf die zusätzliche Verwendung der weiblichen Sprachform verzichtet. Wir weisen darauf hin, dass dies keinesfalls eine Benachteiligung des weiblichen Geschlechts darstellt. Für Ihr Verständnis bedanken wir uns.

Ministerium für Wirtschaft, Arbeit, Energie und Verkehr

Franz-Josef-Röder-Straße 17
66119 Saarbrücken

Postfach 10 24 63
66024 Saarbrücken
Telefon: 0681/ 501-1717

info@gruenden.saarland.de
gruenden.saarland
www.facebook.com/gruenden.saarland





SAARLAND
OFFENSIVE FÜR
GRÜNDER

Ministerium für
Wirtschaft, Arbeit,
Energie und Verkehr

SAARLAND



DER KOFFER VOLLER MÖGLICHKEITEN